

# Seminarkalender 2012



ALERION TRAININGSCENTER

Jan	Feb	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug	Sep	Okt	Nov	Dez
	15. Feb <b>Erfolgreich verhandeln I (D)</b>	01.-02. März <b>Mental Power I</b>	25. April <b>Stakeholder systematisch managen</b>	04. Mai <b>Erfolgreich verhandeln II (D)</b>	01. Juni <b>Netzwerk Power Day</b>			06. Sep <b>Erfolgreich verhandeln III</b>	4. Okt <b>Als Führungs-kraft die richtigen MitarbeiterInnen auswählen</b>	14. Nov <b>Veränderungs- dynamiken gestalten und umsetzen III (D)</b>	
	24. Feb <b>Veränderungs- dynamiken gestalten und umsetzen I</b>	27.-28. März <b>Überzeugen und gewinnen</b>	27. April <b>Veränderungs- dynamiken gestalten und umsetzen II</b>	09.-11. Mai <b>Mental Challenge I (D)</b>	13.-14. Juni <b>Strategisches Management</b>			13.-14. Sep <b>Souverän führen</b>	22.-24. Okt <b>Mental Challenge II</b>	27.-30. Nov. <b>Mental Trainer Abschluss- Angebot</b>	
				31. Mai <b>Erfolgreich anders im Vertrieb</b>	25.-27. Juni <b>Emotional Leadership</b>			20.-21. Sep <b>Mental Power II (D)</b>			